

קיינדס וקרן ההון סיכון JVP תומכות בחברות הזנק בתחום ה-Fabless בישראל

התוכנית נועדה להגדיל את ההסתברות של הצלחת שלב התכנון הראשוני, תוך הפחתת הסיכון והעלאת הערכת השווי של החברה

מאת: מערכת TAPEOUT

זאת הייתה רק שאלה של זמן מי מענקיות תעשיית ה-EDA תרים את הכספה ותרתום את מעמדה, ניסיונה ומשאביה לטובת קידום חברות צעירות בתחום השבבים. ליוזמות מסוג זה יש אפקט דומינו מבורך על גופים שונים שניזונים בדרך זו או אחרת משרשרת הייצור בתעשייה.

את הקוביה הראשונה במשחק הדומינו הזה הניח **ארז צור**, דירקטור לפיתוח עסקי, בקיינדס אירופה מזרח-תיכון ואפריקה, אשר הגה את הרעיון לפתח את תוכנית התמיכה בחברות שבבים צעירות. למשימה נרתמה קרן ההון סיכון **Jerusalem (JVP) Venture Partners** ובימים אלה פורסמה הכרזה משותפת המודיעה באופן רשמי על השקת התכנית. בכך למעשה נפתחת הדלת לחברות הרואות עצמן כמתאימות, להציע עצמן כראויות להשתתף בתוכנית. מן הראוי לציין, כי התוכנית כוללת בתוכה חברות שותפות מהמובילות במפעלי הייצור וה-IP, כאשר גם חברות חומרה גיוסו לפרויקט ויתמכו בחברות שיבחרו להשתתף בתוכנית. בריאיון למגזין Tapeout עם ארז צור ו**אדם פישר**, שותף ב-JVP, מפרטים השניים את משמעויות התוכנית החדשה.

מה הרקע ליוזמה?

ארז צור: "חדשנות הינה לב ליבה של האלקטרוניקה. קיינדס פיתחה מאז ומתמיד יחסי גומלין עם קרנות הון הסיכון בהכירה בחשיבותן לחברות ההזנק. החלטנו לקדם את היחסים לשלב הבא ולפתח תוכנית קונקרטית, שתענה לצרכים האמיתיים של יזמים וקרנות הון סיכון בשוק שלנו באירופה. התוכנית עונה לאתגרים הקריטיים בתעשייה: חסמים כספיים ונפשיים שעמם מתמודדים היזמים, החלון הצר של ההזדמנויות והתחרותיות הרבה השוררת בשווקים השונים, וכמובן החשיבות העליונה בהצלחה של פיתוח המוצר (First time silicon success). אני שמח לציין כי JVP בכלל ואדם פישר בפרט עזרו לנו מהיום הראשון לפתח את התוכנית כך שתענה לצרכים מנקודת המבט של קרנות הון הסיכון והיזמים. בחברת ה-EDA הגדולה בעולם, אנו מרגישים מחויבים לתמוך ביצירתיות ולהיות המנוע מאחורי ההצלחה של חברות חדשות ומבטוחות".

אדם פישר: "הקמת חברת שבבים דורשת התחייבות ראשונית להשקעה הונית גדולה בספקי הכלים, ספקי הקניין הרוחני (IP) וחברות הייצור. השקעה זו נעשית עוד לפני שהחברה והמשקיעים שלה בטוחים



אדם פישר (מימין) וארז צור (משמאל)

הקיימים בשלבים הקריטיים הראשונים של ביסוס חברה צעירה ופיתוח מוצר חדש. זה, כמובן, עוזר משמעותית גם ליכולת קבלת ההחלטות של קרן הון סיכון מהסוג שלנו, השואפת למקסם את ההצלחה של החברות בפורטפוליו שלנו".

מהי רמת ההיכרות בין קיינדס ו-JVP?

ארז צור: "להשקת התוכנית קדם שיתוף פעולה בין החברות בתמיכה בשתי חברות שבבים ישראליות - Siano Mobile ו-Silicon Altair Semiconductor. שתי החברות מומנו על ידי JVP, כאשר קיינדס היוותה את ספק כלי התכנון (EDA) הראשי והמועדף. מבחינתנו, הבחירה ב-JVP נבעה מהסיבה הפשוטה שלקרן יש ניסיון רב בתעשיית השבבים, עם שש חברות שבבים בפורטפוליו שלה. JVP מביאה עמה פרספקטיבה ותרומה ייחודית לכל התהליך של השקת חברת שבבים. אנחנו רק בתחילת הדרך, ובשלב זה נראה שהשילוב עובד יפה".

אדם פישר: "החלטנו שהזמן בשל להצהיר על פעילות רשמית לתמיכה בחברות שבבים צעירות, ממוסדת ושוטפת שאנו בטוחים כי תמשיך להוכיח את יעילותה".

מה הייתם ממליצים ליזם שקורא עכשיו את הכתבה, להרים טלפון?

אדם פישר: "יש תהליך מסודר מאוד שעליו אמונים יחד אנשי JVP וקיינדס, אבל בעיקרון כן, הכול מתחיל בסופו של דבר בשיחת טלפון ומשם מתגלגלים הלאה, כל חברה והפרופיל שלה, וכמובן בהתאם לרצויו ולמצויו בשטח".

ארז צור: "זה כמובן לא תהליך שקורה מהיום למחר, אבל אנחנו פה בשביל לדאוג שזה יקרה וימשך כל עוד יש לתעשייה הצעירה שלנו מה להציע. הרעיון הוא לחזק את המודעות לתוכנית ולחפש מועמדים מתאימים להשקעה ראשונה עד סוף השנה הנוכחית".

את ההיבט של היזם, שעבר בהצלחה את התהליך, מציג **יווד מלמד**, CEO בחברת Altair Semiconductor: "סביבת הסטרט-אפ מעמידה גם בפני הצוות המנוסה ביותר אתגרים חדשים. על כן, הפחתת הסיכון והעלאת יעילות ההשקעה הינם קריטיים להערכת שווי ולעמידה באבני דרך טכניים. אנו נרגשים לנוכח התרומה שתוכנית זאת מעניקה לפיתוח חברות שבבים חדשות".

תוכנית התמיכה בחברות הזנק הוצגה לאחרונה בפני בחירים בתעשייה בכנס השנתי של קיינדס בארופה CDNLive!

שהטכנולוגיה תעבוד או שהשוק והלקוחות יתעניינו במוצר. התוכנית נועדה להגדיל את ההסתברות של הצלחת שלב התכנון הראשוני, תוך הפחתת הסיכון והעלאת הערכת השווי של החברה. ניתן למעשה לסכם את יתרונות התוכנית בשלושה היבטים הנדרשים לפיתוח מוצר ראשוני: מהירות התהליך, סבירות סיכויי ההצלחה וגיוס ההון הנדרש. קיינדס ו-JVP הכירו יחד בעובדה, שכדי להבטיח את הצלחתן של חברות הסטרט-אפ, חייבות קרנות הון סיכון ותעשיות ה-EDA לשתף פעולה יחד עם שותפי צד שלישי, כדי להתמודד עם העלויות הגבוהות ובסופו של דבר להצליח בפלחי שוק, שמתאפיינים בחלון הזדמנויות שהולך ונעשה צר יותר עם הזמן. אנו שמחים וגאים בשיתוף הפעולה שלנו עם קיינדס".

איך עושים את זה?

ארז צור: "הרעיון בבסיסו אומר, שכדי לאפשר ליזם עם רעיון טוב לצאת לשוק עם מוצר, מוקדם ככל האפשר, יש צורך ביצירת סביבה אוהדת ותומכת המאפשרת תחילת עבודה מהירה ואפקטיבית. לשם כך, מייד עם זיהוי היזם והרעיון, ועל בסיס החלטה משותפת של JVP וקיינדס, תקצה קיינדס משאבי אנוש לבדיקת האספקטים הטכניים של הפרויקט העידי ולצורך הוכחת יכולת, עוד לפני שהחברה הוקמה באופן רשמי. התוכנית מאפשרת לחברות הנתמכות ליהנות מפתרונות turnkey בעזרת VCAD Cadence (Virtual Integrated CAD), קבוצה מקצועית ביותר בעלת ניסיון מוכח שיזמים וחברות סטרט-אפ רבים באירופה בכלל ובישראל בפרט כבר השתמשו בשירותיה. שימוש ביכולות אלו מפחית את הסיכון הכרוך בהשקעה הכספית ומגלם למעשה חלק ניכר מההוצאה הכספית על חברת סיד".

אדם פישר: "קיינדס גייסה את יחסי הגומלין הענפים שלה עם שותפיה לתעשייה, בהם ספקי IP ומפעלי ייצור. שיתוף הפעולה הזה יוריד את עלויות הפיתוח של אב-טיפוס ראשוני מוצלח, יאיץ את זמן ההגעה לשוק וכמובן ימזער את הסיכונים